HAV
HAMBURGISCHER
ANWALTVEREIN e.V.

Anwalt in eigener Sache

Datum 11.02.2027 Beginn 16:30 Ende 19:00

Online-Seminar! Akquise von Geschäfts- und Privatmandanten - 4064

Wie Anwältinnen und Anwälte passende Mandanten gewinnen und langfristige Mandatsbeziehungen aufbauen

Ob Einzelanwalt, mittelständische Kanzlei oder große Sozietät: Die Gewinnung neuer Mandanten gehört zu den zentralen unternehmerischen Aufgaben im Anwaltsberuf. Die Wege dorthin unterscheiden sich jedoch je nach Kanzleigröße, Rechtsgebiet, Zielgruppe und Marktposition.

In diesem Online-Seminar erfahren Sie, wie Sie Ihre Akquise strategisch ausrichten, potenzielle Mandanten gezielt ansprechen und bestehende Mandatsbeziehungen weiterentwickeln. Dabei betrachten wir sowohl die Gewinnung von Privatmandanten als auch die Geschäftsentwicklung mit Unternehmen.

Im Mittelpunkt stehen praxiserprobte Ansätze, die sich an der jeweiligen Kanzleisituation orientieren: von der persönlichen Positionierung und dem Aufbau eines Netzwerks über Empfehlungen und LinkedIn bis hin zur systematischen Entwicklung von Geschäftsbeziehungen und der gezielten Ansprache potenzieller Mandanten.

Inhalte des Seminars:

- Akquisestrategie: Welche Mandanten passen zu meiner Kanzlei – und wie erreiche ich sie?
- Positionierung und Profil: Wie mache ich meine fachlichen Stärken und meinen Mehrwert sichtbar?
- Privatmandanten gewinnen: Welche Wege der Ansprache und Kontaktanbahnung sind erfolgversprechend?
- Geschäftsmandanten entwickeln: Wie baue ich Beziehungen zu Unternehmen und relevanten Entscheidern auf?
- Empfehlungsmarketing und Netzwerke: Wie entstehen neue Mandate aus bestehenden Kontakten und Mandatsbeziehungen?
- LinkedIn und digitale Sichtbarkeit: Wie nutze ich digitale Kanäle gezielt für die Mandatsgewinnung?
- Von der Kontaktaufnahme zum Mandat: Wie gestalte ich Akquisegespräche und entwickle aus ersten Kontakten langfristige Geschäftsbeziehungen?

Das Seminar verbindet strategische Überlegungen mit konkreten Handlungsmöglichkeiten für den Kanzleialltag. Ziel ist es, die eigene Akquise systematischer, zielgerichteter und wirksamer zu gestalten – unabhängig von Kanzleigröße und Rechtsgebiet.

Die Anmeldung zu diesem Seminar ist verbindlich und kann nicht wieder kostenfrei oder gegen Gutschein storniert werden.

Dieses Online-Seminar veranstalten wir in Kooperation mit Carmen Schön. Ihre E-Mail-Adresse wird daher nach Ihrer Anmeldung aus technischen Gründen im Zoom-System von Carmen Schön hinterlegt, ist während des Webinars bei der Teilnehmerliste sichtbar und wird nach Abwicklung des Online-Seminars gelöscht.

Teilnahmebedingung: Zusatz für Online-Seminare



Referierende/r Carmen Schön, ehemalige Leiterin von Rechtsabteilungen und Einkäuferin von Kanzleien berät seit 18 Jahren erfolgreich Wirtschaftskanzleien und Anwält:innen zum Thema Mandantenakquise und Geschäftsentwicklung, Hamburg

Kosten: € 139,00 bzw. € 99,00 für Mitglieder HAV/FORUM, € 119,00 für Mitglieder anderer örtlicher Anwaltvereine

Veranstaltung buchen